



株式会社エナジー・ソリューションズ 様

導入も簡単低コスト。ガス業界の業務効率を向上させる 業務システムESレボリューション。 1台で大幅なコストダウンと営業強化を実現します。

【業務効率化モバイル】通話も可能なタフパッド1台で以下の業務を実現!!

- ①検針・集金業務 ②供給開始時業務 ③定期供給設備点検、消費設備調査 ④機密漏えい検査 ⑤クレジット・口座振替のオンライン申込み
⑥器具代金等のクレジット販売 ⑦お客様情報照会を実現

【攻めの営業ツール】いつも持っている携帯電話が最強アイテムに変身!!

消費者の販売情報、ガス使用量情報、接点履歴情報をミックスして、訪問すべき期待客、潜在客をシステムが抽出。スマートフォンのマップに表示させます。消費者を独自の分析でセグメント分けするため、自社にとってのVIP客、守るべきリスク客など、目的別に営業活動を見える化。エネルギー自由化時代を勝ち抜くための必須アイテムとしての機能を実現。



タフパッド5型 FZ-X1



タフパッド7型 FZ-B2



タフパッド採用の背景

ガス業界では、各業務ごとに専用の機器を持って作業することが標準となっており、作業ごとの携行品が増加、営業マンの負担増となっています。この課題を解決すべく、業界ではモバイルの採用が進んでいましたが、成功とまではいっていないのが実情でした。それは、外出先でのバッテリーの問題、防水や堅牢性の問題、修理対応の問題からかえってコスト高になってしまい、現場の不満増大という状況でした。この状況を解決すべく採用したのがタフパッドシリーズです。

採用のポイント

ポイント1 機器の堅牢性
ポイント2 長時間のバッテリー駆動
ポイント3 防水性

タフパッドとの組み合わせで実現するメリット

雨の日の作業や、寒冷地での作業にも対応できることで日常の業務をスムーズに行うことが出来ます。また、通話も可能なスマートフォンですから、従来のように業務用の専用機を購入する必要がありません。

営業マンが使用する携帯電話が最良のツールで最高のアイテムに変身しました。

手書き伝票使用時と比較して90%の業務効率化を実現、営業効率化で20%向上を実現します。((株)エナジーソリューションズでの試算)

「ESレボリューション」についての詳細は下記よりご確認ください。

<http://eng-sol.co.jp/>

本紙の情報は、TOUGH PADで動作実績のあるソリューションを紹介させていただくものです。

パナソニック株式会社で、表記のソリューションの動作を保証するものではありません。また、各ソリューションの詳細内容は、ソリューションを提供する各社にお問合せください。

このチラシの記載内容は2015年2月現在のものです。 JPN15BESR17C