



Blue Yonder + Snowflakeで 実現するサプライチェーン データの機動力向上

2023年11月10日

Snowflake株式会社

井口和弘

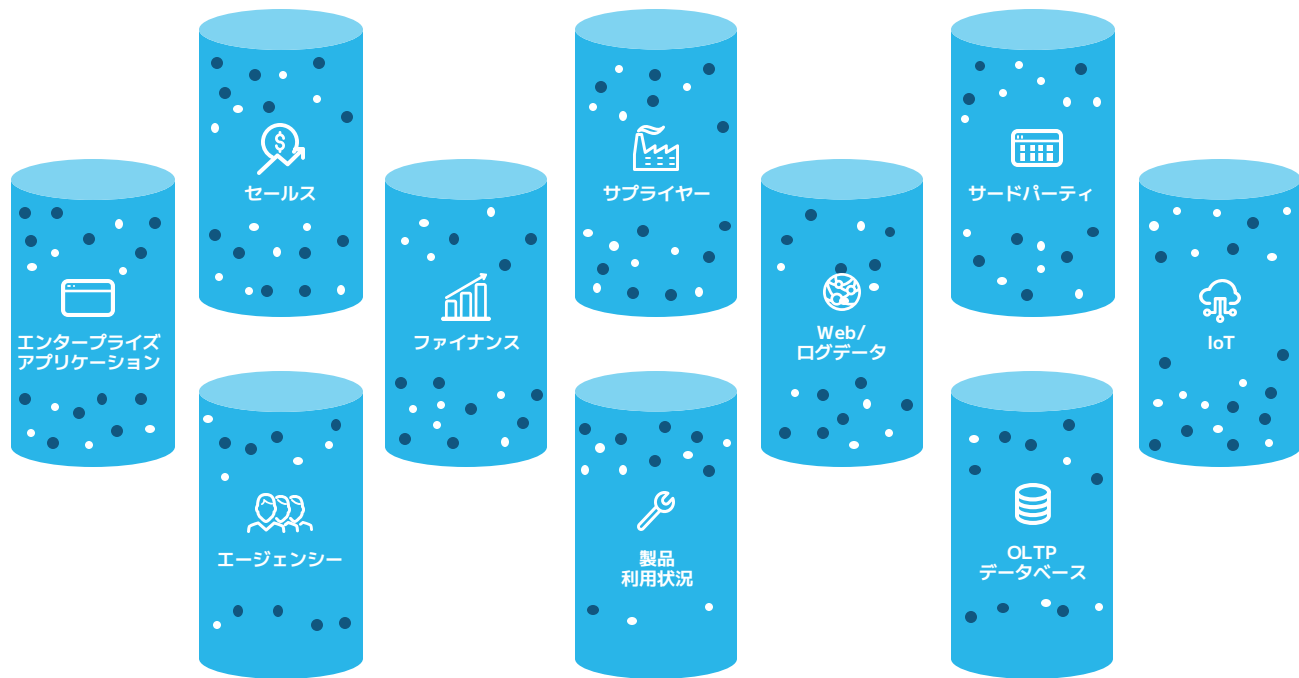
アジェンダ

- Snowflakeとは？ Snowflakeのコンセプトや製品概要
- Blue YonderとSnowflakeの連携で実現するサプライチェーン上のデータ統合の簡素化とデータ活用の促進
- ユースケースのご紹介

Snowflakeとは？

Snowflakeのコンセプトや製品概要

価値実現を阻むデータサイロ



87%

の企業が、外部データ
ソーシング能力の拡張
を進めています¹

¹ 「The Insights Professional's Guide To External Data Sourcing (外部データソーシングに対するインサイトのプロフェッショナルガイド)」 Forrester、2020年

SNOWFLAKEの企業理念
TO MOBILIZE THE
WORLD'S DATA
(世界のデータをモビライズ)



データクラウドでデータのサイロを解消

シングルプラットフォームで
関連性の高いコンテンツ
(データ) につながり、
ビジネスへの活用を促進



Snowflakeの進化の流れ

2014

データのモビライズ (アナリティクスの革新)

- DWHとData Lakeの統合
- ストレージとコンピューートの分離
- コンピュートリソースの瞬時の伸縮性

2018

コラボレーション

- クラウドプロバイダーやリージョンをまたがるデータ共有
- シングルプラットフォーム=シングルガバナンスモデルの実現
- マーケットプレイスでの様々なデータの活用

2022

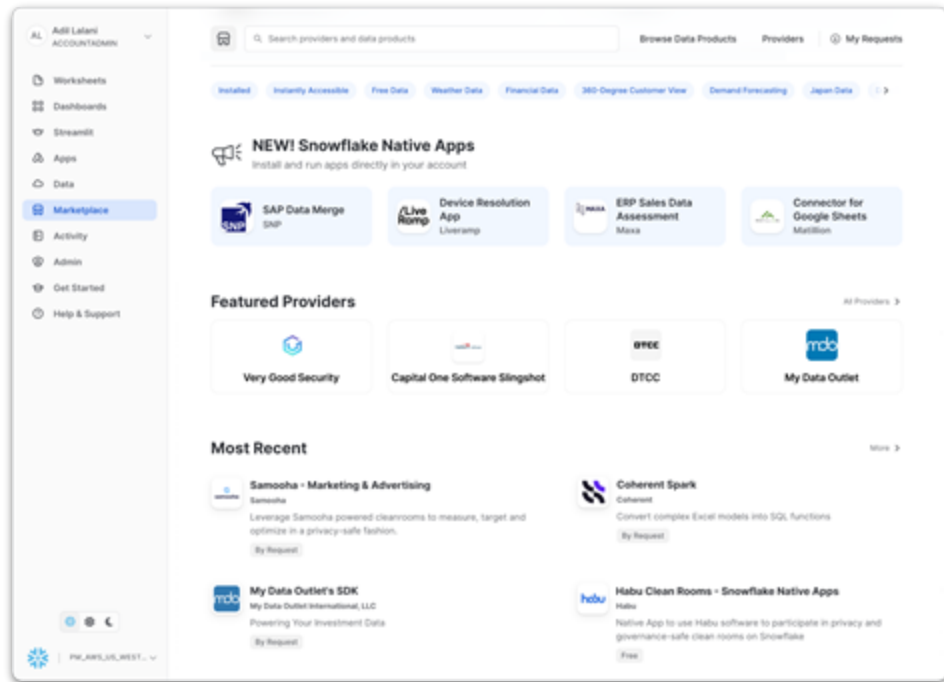
アプリケーション開発

- SnowparkによってSQL以外の開発が可能になり、プラットフォームの可能性が拡大
- データ加工やデータ分析などのアプリケーション（プログラム）がデータと近づくことによって、セキュリティ、ガバナンス、生産性が向上



データプロダクトの配信と収益化

プラットフォーム上での収益化が可能なクロスクラウドマーケットプレイス



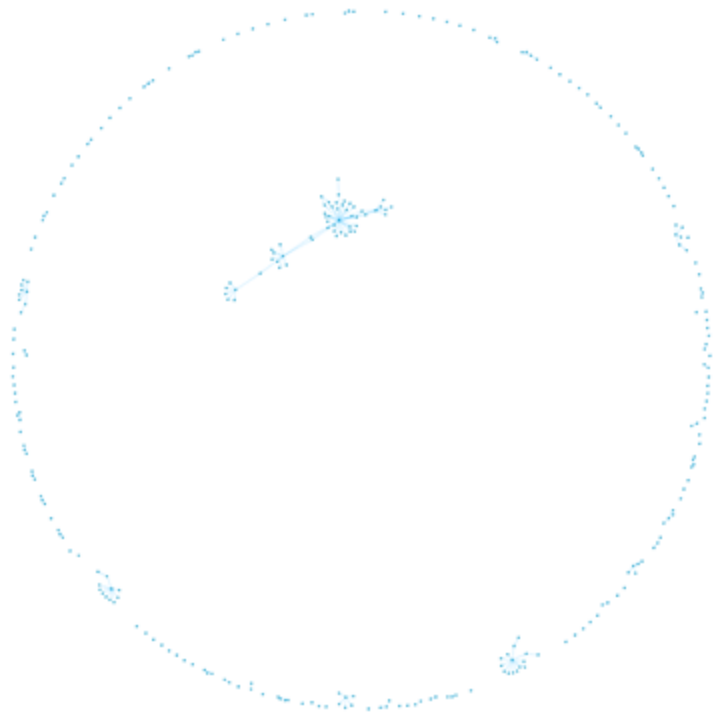
配信と収益化

データとSnowflakeネイティブアプリをデータクラウドネットワーク全体に配信し、収益化できます。カスタマイズ可能な請求とプラットフォーム上での購入で収益化を合理化します。

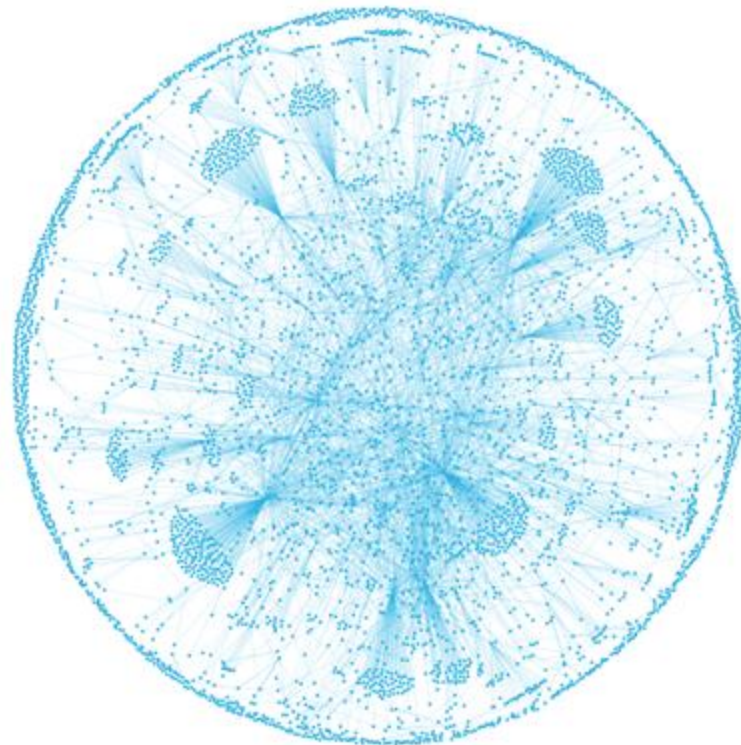
検索と活用

360以上のプロバイダーから提供されているSnowflakeアカウント内ですぐ活用できるデータとSnowflakeネイティブアプリを検索し利用できます。データの移動が不要なため、よりスピーディなセキュリティと調達が実現します。

データクラウドの成長



2020年4月



2023年4月

データクラウドでのアプリ開発

データを活用するためのプログラマビリティ



独自のやり方で、しかも迅速に構築

Snowparkを使ってPythonやJavaなどで直接コーディングし、Streamlitによりお気に入りのライブラリを安全に使用し、実際のアプリケーションを迅速に試作できます。

ダイナミックな需要に対応

Snowflakeのプラットフォームをフル活用することで、SREの負担なく、使用量の増加に対応して容易に拡張できます。

エクスペリエンスの向上

顧客のSnowflakeのアカウントでネイティブに実行されるアプリで、新たなデータの体験を実現します。

住友ゴム様導入事例

住友ゴム様のSnowflake導入事例（お客様講演資料より）

住友ゴムグループ

データドリブン文化醸成に向けた360°



データドリブン文化の醸成

現場部門が自ら画面を作成し、**データ活用する工場**になる

現場の全ての人々がデータに基づく意思決定(=データドリブン)を出来るようにしていき、適切なアクションをすばやく実施する組織になる

住友ゴム様のSnowflake導入事例（お客様講演資料より）

住友ゴムグループ

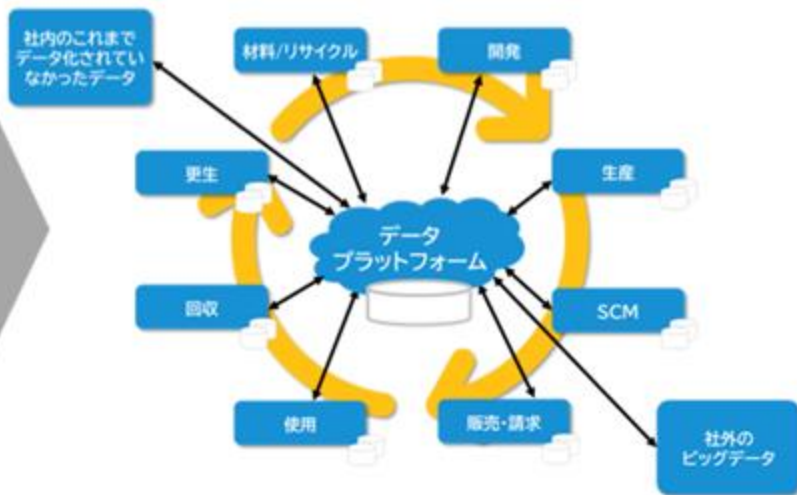
全体最適の考え方

部門間の繋がりを作る必要がある

部門ごとの活用だけでは不十分



データで繋がる姿にする必要

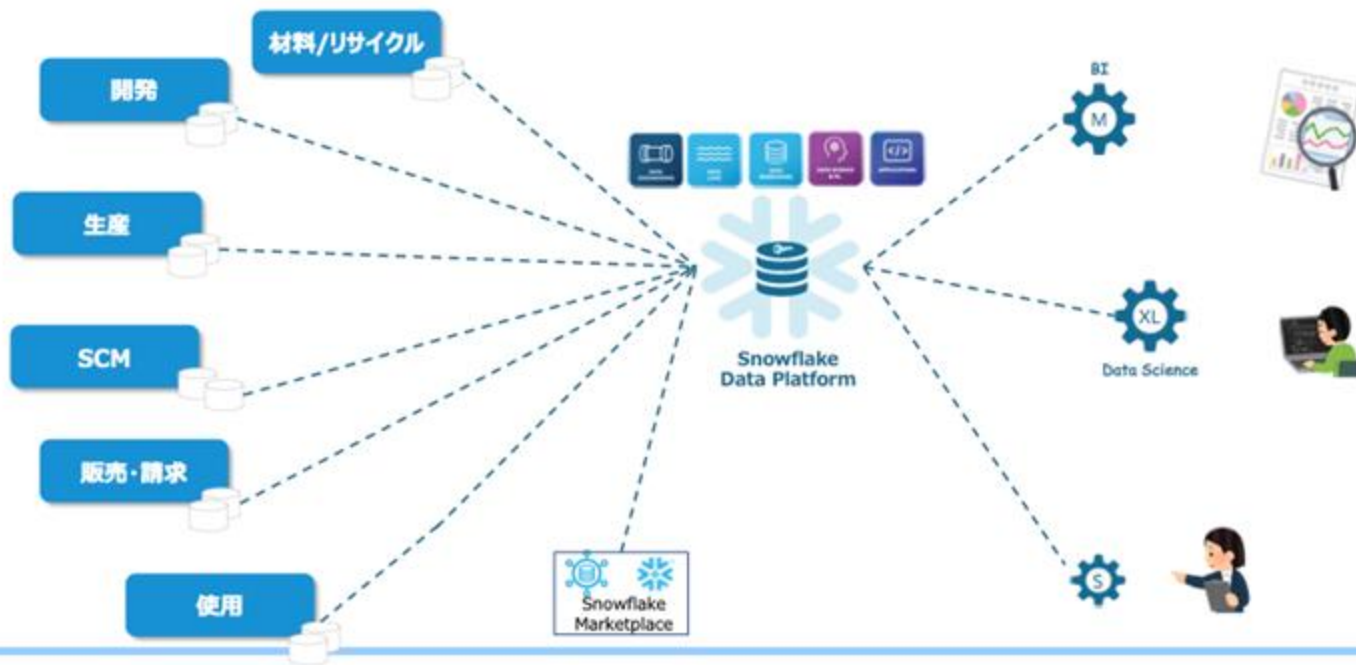


住友ゴム様のSnowflake導入事例（お客様講演資料より）

住友ゴムグループ

Snowflake活用したプラットフォーム

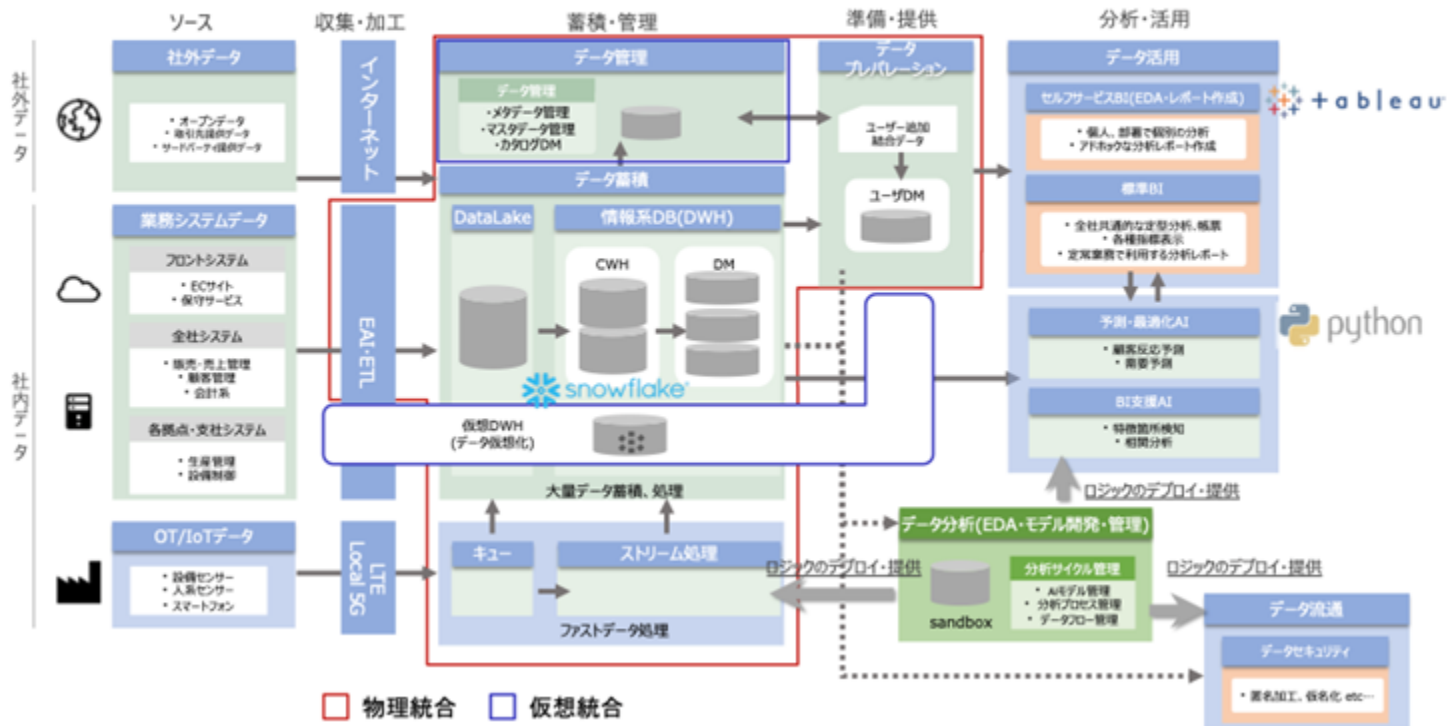
Snowflakeにデータを貯めて、活用しやすい環境に



住友ゴム様のSnowflake導入事例（お客様講演資料より）

住友ゴムグループ

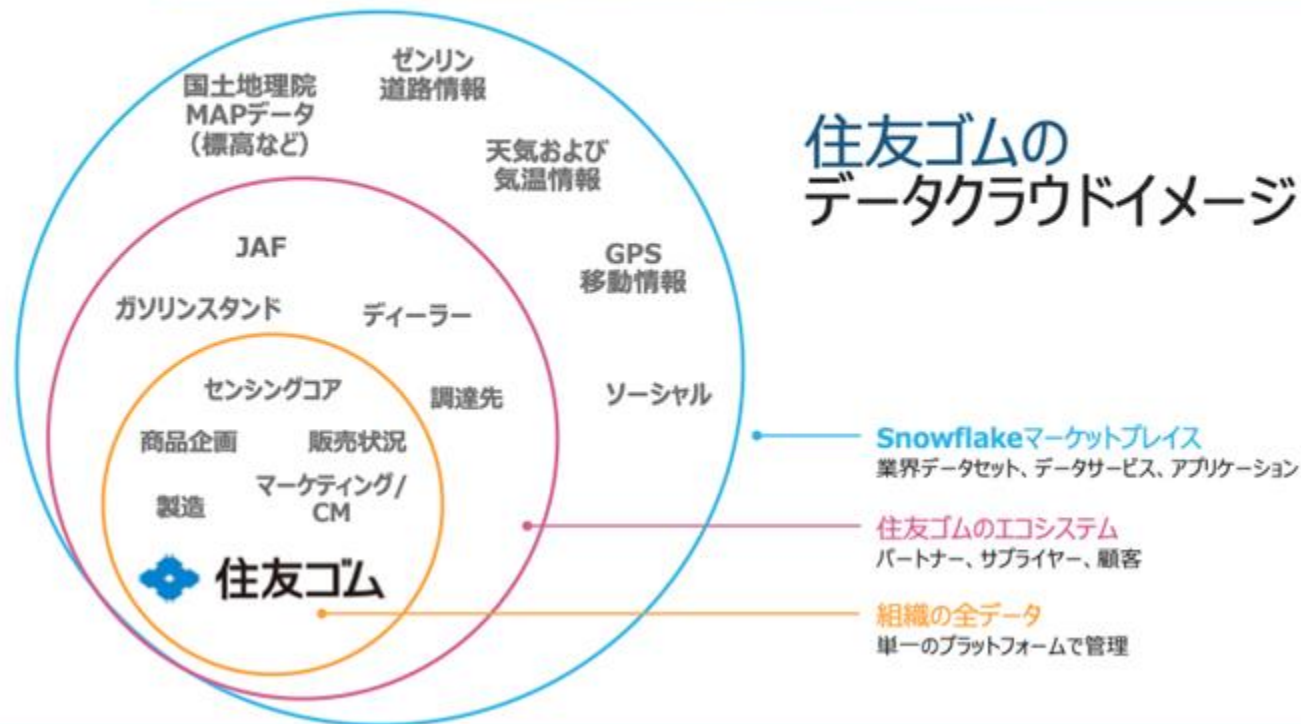
データプラットフォームアーキテクチャ



住友ゴム様のSnowflake導入事例（お客様講演資料より）

住友ゴムグループ

データクラウドの構築



Blue YonderとSnowflakeの連携で 実現するサプライチェーン上の データ統合の簡素化とデータ活用の 促進

Blue Yonder + Snowflake

サプライチェーンのあり方を再考

データのサイロ化を解消し、全社的なコラボレーションを促進し、AIとMLのアプリケーションを最適化することで、より迅速、大規模、俊敏に計画、決定、実行

ICON 2023でのBlue Yonder CEO Duncan Angove氏とSnowflake CEO Frank Slotman



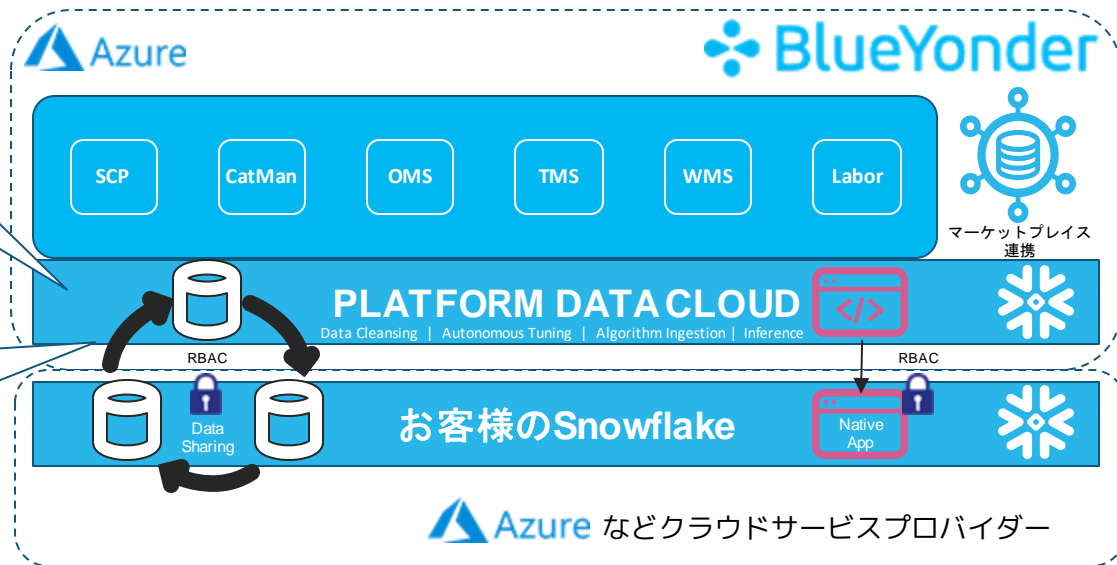
Blue Yonder社、「Powered by Snowflake Industry Solution Development Partner of the Year」に選出



Blue Yonder - Powered by Snowflake

Blue Yonderのデータベースの一部がSnowflakeで構成

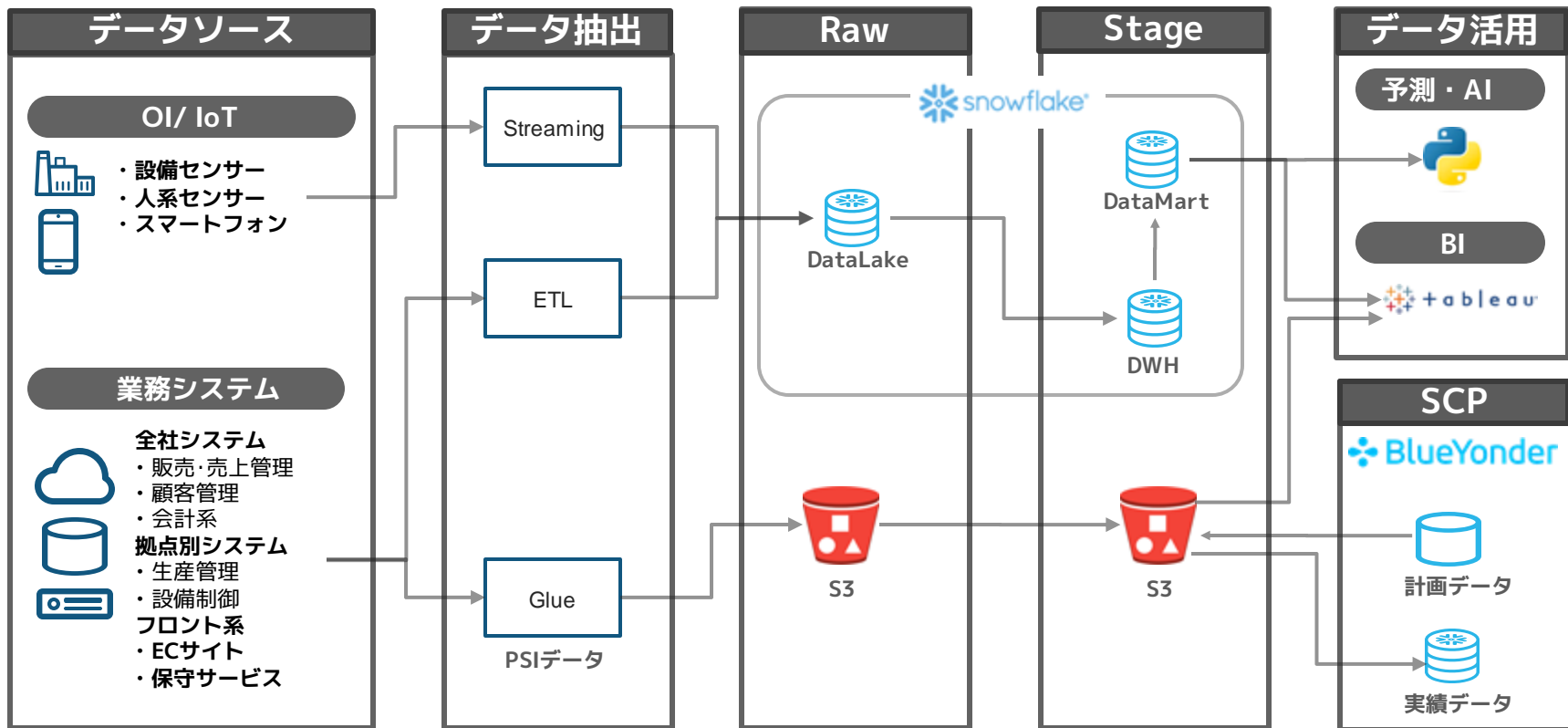
お客様側のSnowflake環境とETL不要のデータシェア機能を使ってBlue Yonderと企業データの容易な連携を実現可能



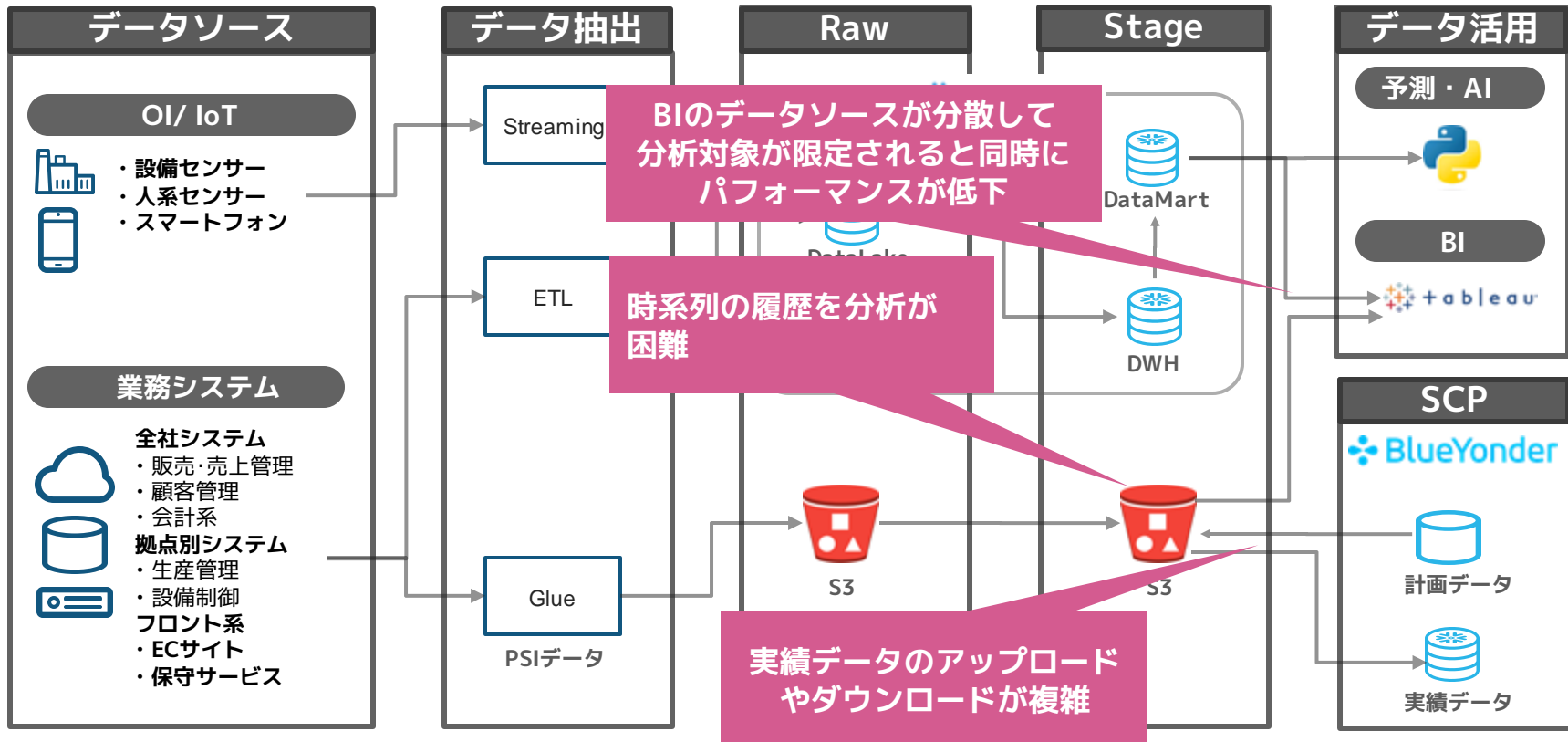
ユースケースのご紹介 (住友ゴム様の実装計画)



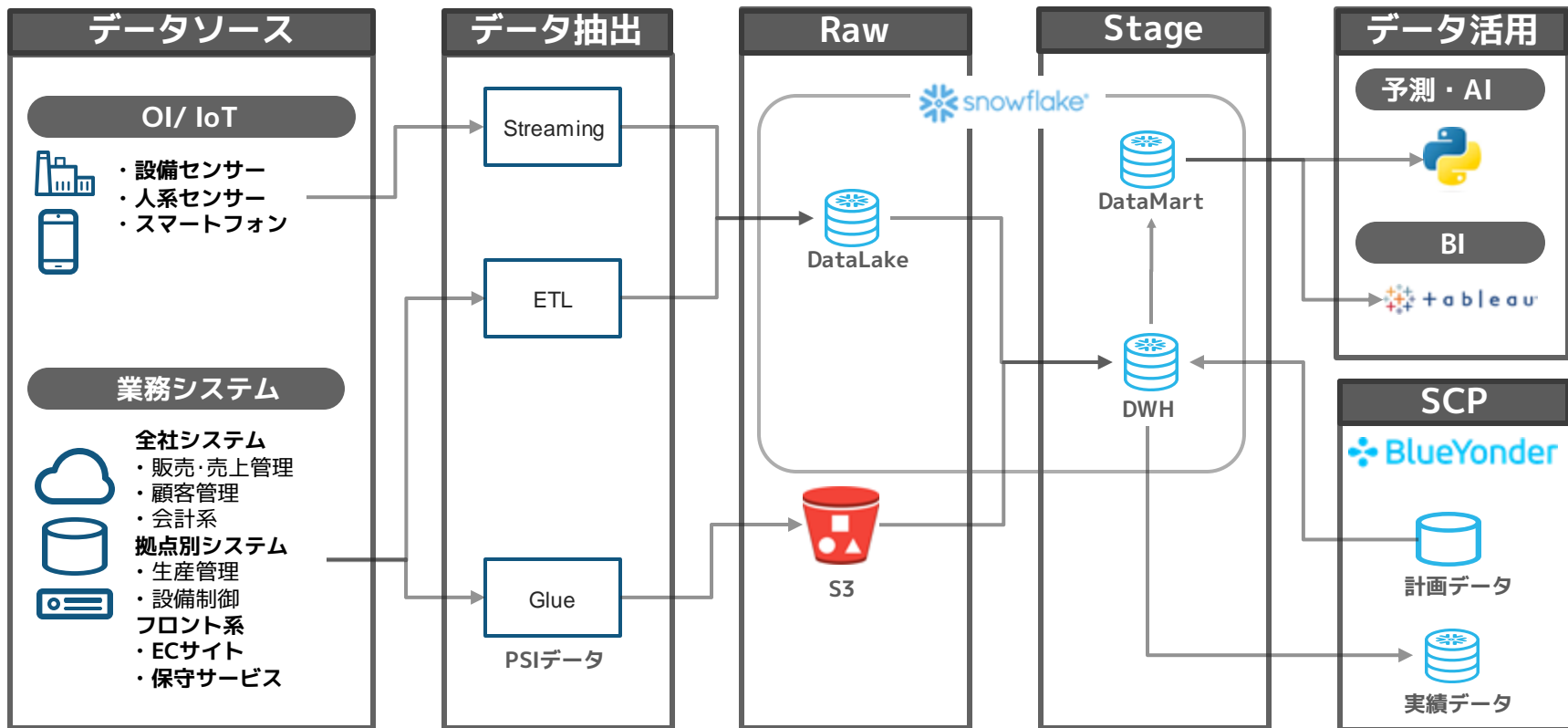
連携想定前の構成案



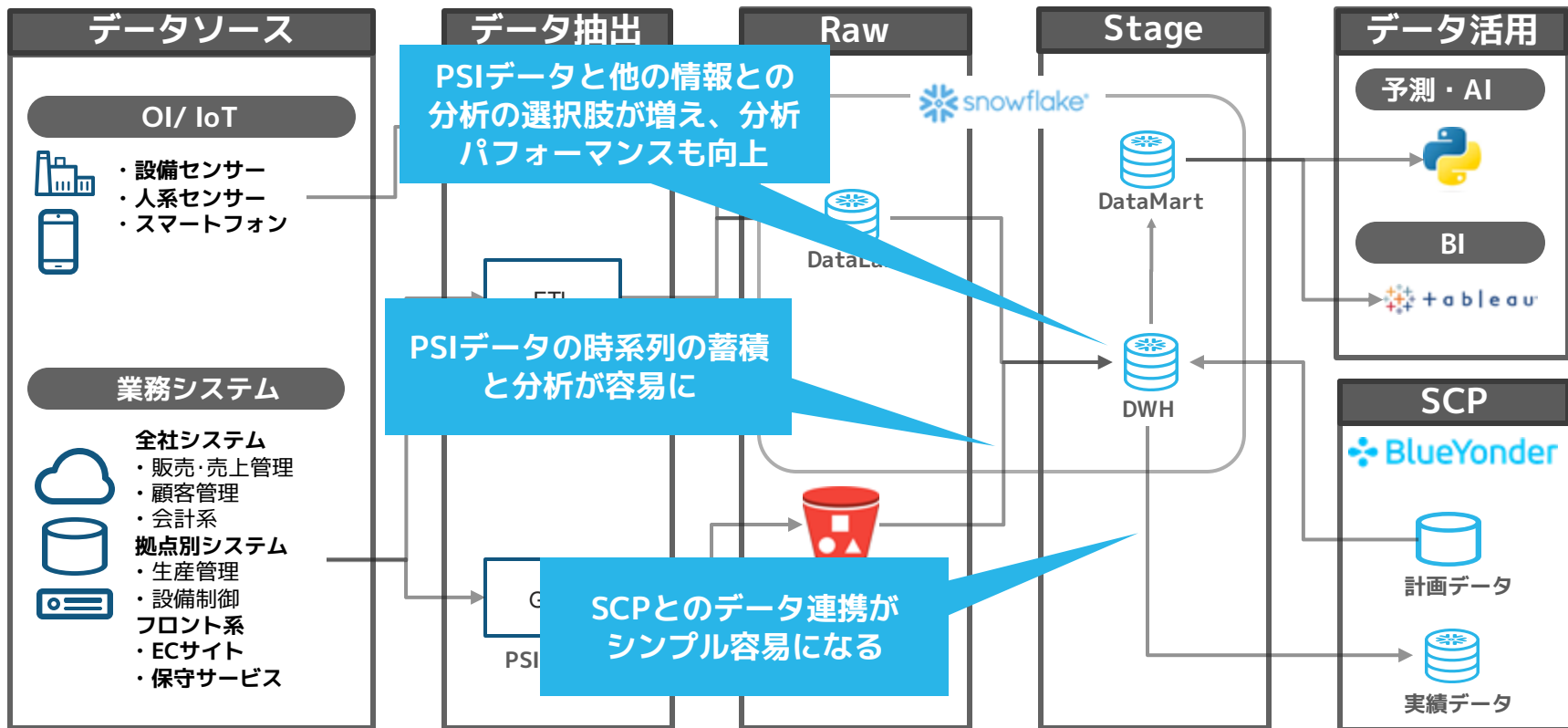
連携想定前の構成案



連携機能を活用した構成案



連携機能を活用した構成案



まとめ：Why Blue Yonder + Snowflake

サイロの無いサプライチェーン分析の実現に向けて



サプライチェーン計画に必要なPSI実績データのBlue Yonderへのアップロード処理と生成された計画データのダウンロード処理をデータシェアリング機能を活用することで簡素化



PSIの実績データとBlue Yonderで生成された計画データが企業内のSnowflakeで履歴を持って保持することが容易なので時系列の計画と実績の分析が可能



Snowflake上の他のエンタープライズデータを組み合わせた分析が容易にできると同時に、データシェアリングやマーケットプレイスで他社のSnowflakeデータやオープンデータなどを組み合わせた分析も容易に実現可能



THANK YOU

