

# Blue YonderによるOne Network社の 全株式取得について

2024.3.29

パナソニック コネクト株式会社  
代表取締役 プレジデント CEO  
樋口 泰行

**Panasonic**  
**CONNECT**

# 案件概要

## One Network Enterprises社の株式100%を取得

---

### 対象企業

会社名 : One Network Enterprises Inc.  
本社所在地 : 米国 テキサス州 ダラス  
事業内容 : デジタルサプライチェーンネットワーク及び関連サービスの提供

---

### 買収条件

企業価値 : 約8.4億米ドル

---

### スケジュール

今後各国における独占禁止法手続き、CFIUS審査等、株式取得のために必要な審査を経た上で、2024年度 第2四半期をめぐりに買収完了予定

---

# Blue Yonderが提供するSCMソリューション

エンド to エンドの一気通貫で、自律的に最適化されるサプライチェーン

顧客企業



最適化・効率化 + 環境負荷低減

需要予測  
・計画

供給  
計画

生産  
計画

在庫  
最適化

販売計画  
(S&OP)

輸送管理  
(TMS)

倉庫管理  
(WMS)

デジタル  
フルフィルメント

返品  
管理

BlueYonder



End to End



AI

# Blue Yonder 買収後の事業成長

事業成長に向けた打ち手を実行し  
SaaS ARRは買収後 1.5倍の6.6億ドルに拡大

## 投資領域

スケーラブルな  
SaaSプラットフォーム構築

カスタマーエクスペリエンスと  
収益性の向上

M&Aによるケーパビリティの強化

パナソニックとの  
シナジー創出

## 主な打ち手

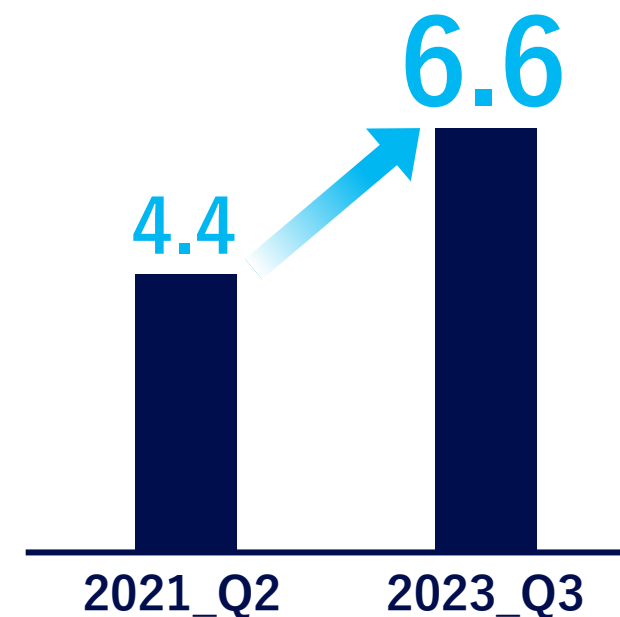
マイクロサービス・マルチテナント化 /  
Snowflake連携

カスタマーサクセス強化 /  
ダウンタイム極小化

Doddle / Flexisの買収

ジョイントソリューション開発 /  
Rapyuta Robotics社協業

## SaaS ARR (億ドル)



# One Network社買収がもたらす価値

## Blue Yonderが顧客企業に提供するエンドtoエンドのサプライチェーン最適化

顧客企業がBYのソリューションをクラウド上で活用 (SaaS)



# One Network社買収がもたらす価値

サプライチェーンは本質的に多数の企業が複雑に絡み合い成り立つ

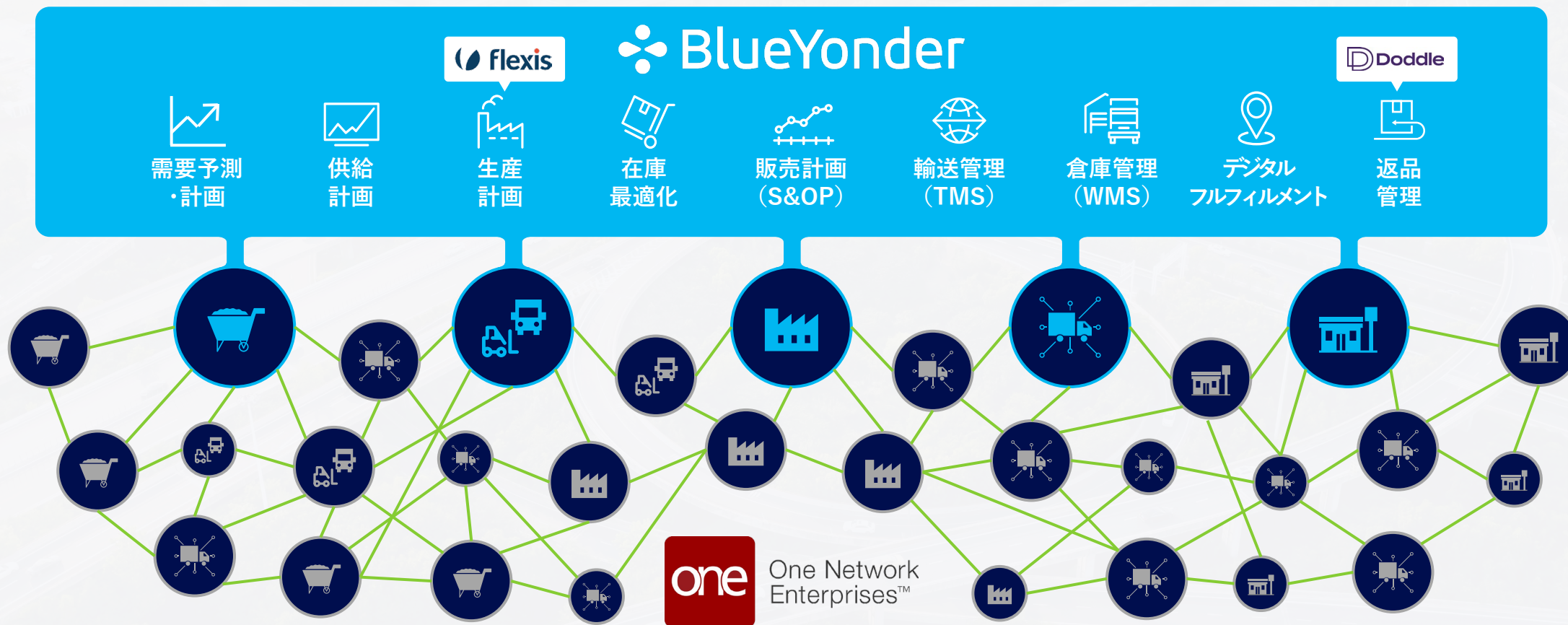
顧客企業には取引先・パートナーが無数に存在



# One Network社買収がもたらす価値

One Networkプラットフォーム上の企業データがBYのソリューションを劇的に進化させる

リアルタイム・多方向に複数企業データが連携



# Blue YonderがOne Networkと生み出すシナジー



提供価値

顧客企業の  
サプライチェーン最適化



複数企業間の  
サプライチェーンネットワーク

技術的強み

AI・機械学習  
エンド to エンドソリューション



データプラットフォーム  
プラグインネットワーク

顧客基盤

エンタープライズ 3,000社超



エンタープライズ  
+ ネットワーク参加企業 15万社超



The background is a dark blue field filled with a repeating pattern of light blue geometric shapes, including squares, circles, and semi-circles, some of which are partially overlapping. The shapes are arranged in a grid-like fashion, creating a textured, digital appearance. The bottom edge of the image is a smooth, white, curved arc.

**Panasonic**  
**CONNECT**